



MISSIÓ COMERCIAL ISRAEL

Del 08 al 12 de juny de 2020

Data límit d'inscripció: 08 d'abril de 2020

SECTORS D'INTERÈS PREFERENT:

Agricultura, alimentació i productes gourmet, automoció i moto, energia i recursos, indústria 4.0 i impressió 3D, metal·lúrgia i productes metàl·lics, salut i equipaments mèdics, TIC i transformació digital.

**Si el teu sector no hi surt reflectit, consulta'ns i et farem una valoració del teu potencial.*

Descripció i objectius:

Aquesta Missió forma part del Pla d'Acció Internacional de les Cambres de Catalunya amb el suport d'ACCIÓ i té com a objectiu la recerca de contactes comercials (distribuïdors, agents, socis, etc.) segons els perfils sol·licitats per l'empresa participant als mercats objectiu.

La Missió és de caràcter multisectorial i s'ha sol·licitat una subvenció per l'agenda segons condicions d'ACCIÓ.*

Més informació:

CAMBRA DE COMERÇ, INDÚSTRIA I SERVEIS DE TERRASSA
C/ Blasco de Garay 29-49
08224, Terrassa
Tel: 937339833
E-mail: lolanda.pujol@cambraterrassa.org

Consulta el Pla de Missions de totes les Cambres Catalanes: www.paicambres.org

**La concessió d'aquest ajut està condicionada a l'aprovació per part d'ACCIÓ.*



OPORTUNITATS DE MERCAT I SECTORS D'INTERÈS:

PER QUÈ ISRAEL?



Israel és la quarta economia d'orient mitjà. Amb un creixement econòmic del 3,3%, té un dels nivells de vida més elevats de la regió i compta amb una economia diversificada i tecnològicament avançada.

La indústria representa en total 26,6% del seu PIB. Les indústries d'alta tecnologia (aeronàutica, electrònica, telecomunicacions, programari, biotecnologia) representen aproximadament el 40% del PIB.

Té tot just 8 milions d'habitants però compta amb més de 4.000 start-ups tecnològiques, consolidant al país com un dels principals centres d'innovació i emprenedoria a nivell global després de Silicon Valley, situant-se com el país amb la concentració més gran d'innovació i iniciativa empresarial del món.

Els sectors que ofereixen més oportunitats són:

Agricultura: A Israel, s'està treballant en els sectors de l'agrotecnologia i les tecnologies de l'aigua, que són sectors altament innovadors i amb una R+D intensiva, oferint a les empreses oportunitats per adquirir solucions, buscar socis per a projectes conjunts i cercar distribuïdors.

Alimentació i productes gourmet: Israel és considerat un país líder en innovacions en *foodtech* i compta amb 226 empreses en aquest sector. Durant les dues últimes dècades, les empreses israelianes han estat al capdavant de la innovació en les indústries de la salut i la nutrició. Les empreses tenen l'oportunitat d'adquirir solucions dins d'aquest sector, cooperar amb empreses israelianes en projectes conjunts i trobar canals de distribució en els mercats del país i la seva connexió amb els Estats Units.

Automoció i moto: Israel disposa de solucions avançades en dispositius mòbils, anàlisi de dades, comunicacions sense fils, imatges i *IoT* que apliquen als sectors següents: mobilitat elèctrica (vehicles elèctrics, bateries), mobilitat autònoma (vehicles autònoms, seguretat activa, avions no tripulats i sensors), mobilitat intel·ligent (*big data*, aparcament, gestió de flotes, navegació, mobilitat compartida, cotxe connectat), i tecnologia de l'automòbil.

Energia i recursos: Israel té com a prioritat la reducció del carbó i la seva substitució per energies renovables i gas. Les empreses israelianes han desenvolupat solucions en energia eòlica, solar tèrmica, fotovoltaica, eficiència energètica i biocombustibles. Les empreses tenen l'oportunitat d'adquirir solucions energètiques, cooperar amb empreses israelianes en projectes conjunts i trobar canals de distribució.



Indústria 4.0 i impressió 3D: El país s'està convertint en un centre mundial de IoT. Actualment hi ha al voltant de 369 empreses i start-ups en una infinitat de mercats, com ara l'agrotech, l'assistència sanitària, el transport, llars intel·ligents i productes de consum. L'ecosistema IoT israelià, proporciona una gran oportunitat per a les empreses i els inversors que busquen implementar solucions avançades i formar part de la revolució de la Indústria 4.0.

Metal·lúrgia i productes metàl·lics: La indústria del metall a Israel està formada per dos subsegments primaris: metalls bàsics i productes metàl·lics. En l'actualitat, hi ha desenes d'empreses israelianes que subministren productes i serveis metàl·lics per a la indústria aeroespacial. La majoria d'aquestes empreses, s'especialitzen en el mecanitzat, productes metàl·lics precisos, muntatge d'aeronaus i components estructurals d'aeronaus. Les oportunitats per a les empreses estan en el segment dels components metàl·lics de precisió.

Salut i equipaments mèdics: Israel ha desenvolupat solucions innovadores en els subsectors de processament d'imatges digitals, làsers mèdics, diagnòstic precoç, equipament quirúrgic intel·ligent i aplicacions mèdiques. Les empreses tenen l'oportunitat d'adquirir solucions, cooperar amb empreses israelianes en projectes conjunts i trobar canals de distribució en els mercats d'Israel i la seva connexió amb els Estats Units.

TIC i transformació digital: El sector *fintech* està creixent ràpidament amb institucions financeres globals que han establert els seus centres d'R+D i acceleradores a Israel. Destaquen els subsectors següents: comerç i inversions, transaccions, *big data analytics*, moneda digital (blockchain), tecnologies reguladores, compliment i gestió de riscos, pagaments electrònics i diners electrònics, lluita contra el frau i l'autenticació, *lending*, assegurances (*Insurtech*).

Si el teu sector no hi surt reflectit, consulta'ns i et farem una valoració d'oportunitats.

Què us oferim?

- ✓ Reunió amb el responsable del mercat d'Israel de la Cambra de Comerç de Terrassa i ACCIÓ per avaluar l'activitat i l'objectiu de l'empresa participant.
- ✓ Agenda individualitzada elaborada pels nostres col·laboradors a destí.
- ✓ Suport logístic d'organització i tramitació de la documentació necessària.
- ✓ Ampli ventall de productes específics que us poden ajudar a fer més rendible l'acció.
- ✓ Seguiment personalitzat de l'acció comercial.
- ✓ Acompanyament d'un tècnic de la Cambra de Comerç de Terrassa durant el viatge i a visites si així ho requereix l'empresa.

Dades de participació:

- ✓ Quota de participació **650 € (+IVA)**
- ✓ Preu d'agendes en destí:
- **Agenda Israel: 800€+IVA**

**La concessió de l'ajut està condicionada a l'aprovació per part d'ACCIÓ.*





Data límit d'inscripció: 8 d'abril de 2020

Destinatari:

Empreses que desitgin obrir mercat, buscar socis comercials, distribuïdors, clients, etc.

Requisits:

Obert a qualsevol empresa, previ filtre de les oportunitats al país de destí.

Més informació

CAMBRA DE COMERÇ, INDÚSTRIA I SERVEIS DE TERRASSA

C/ Blasco de Garay 29-49

08224, Terrassa

Tel: 937339833

E-mail: Iolanda Pujol ipujol@cambraterrassa.org

Ben atentament,
Departament Internacional
Cambra de Comerç, Indústria i Serveis de Terrassa



CONDICIONS DE PARTICIPACIÓ

1. L'**objectiu** de l'acció és promoure la internacionalització de l'empresa participant. Queden, doncs, excloses les empreses que no persegueixin aquest objectiu.

2. Per tal de poder preparar adequadament els contactes, l'empresa es compromet a aportar **tota la informació** que se li sol·liciti dins la data fixada pels organitzadors a:

Iolanda Pujol
Cambra de Comerç de Terrassa, Departament Internacional
C/ Blasco de Garay, 29-49
Tel.: 937339833
Adreça electrònica: ipujol@cambraterrassa.org

3. La sol·licitud de participació només es considerarà ferma amb la recepció del **formulari d'inscripció** degudament emplenat i el **justificant del pagament** corresponent a la quota de participació (+IVA)

4. Forma de pagament:

- Per transferència bancària on figuri com a concepte "Missió Directa a Israel 2020", al compte número:

IBAN: ES17 0081 5098 65 0001052607

SWIFT: BSABESBB

5. El **criteri de selecció** de les empreses participants serà el següent:

- La idoneïtat del producte al mercat objectiu.
- La data d'arribada de la inscripció (full d'inscripció i comprovant del pagament).
- Tindran prioritat les empreses dels sectors que tinguin sortida en el mercat objectiu i les que sol·licitin agenda d'entrevistes a tots els països de la Missió.

Es comunicarà a les empreses seleccionades. A les empreses no seleccionades se'ls retornarà la quota de participació i rebran una comunicació amb les raons de l'exclusió.

6. L'empresa es compromet a mantenir les entrevistes de treball que s'hagin programat d'acord amb la informació i les instruccions subministrades.

7. Donat el cas que fos necessari la contractació d'un intèrpret, el cost addicional dels seus serveis aniran a càrrec de l'empresa.

8. Tota alteració en el viatge com dates, vols, itineraris, haurà de ser prèviament autoritzada pel director de la Missió.

9. En cas de **cancel·lació per part de l'empresa**:

- La quota de participació **no es retornarà**.



- La penalització del cost de l'agenda de contactes serà del 100% en cas que el nostre col·laborador a destí hagi començat les tasques de preparació de l'agenda.
- De les despeses ocasionades amb l'agència de viatges, l'empresa en serà directament responsable.