



# MISIÓN COMERCIAL ISRAEL

Del 8 al 12 de junio de 2020

Fecha límite de inscripción: 8 de abril de 2020

## SECTORES DE INTERÉS PREFERENTE:

Agricultura, alimentación y productos gourmet, automoción y moto, energía y recursos, industria 4.0 e impresión 3D, metalurgia y productos metálicos, salud y equipamientos médicos, TIC y transformación digital. \*

*\*Si tu sector no sale reflejado, consúltanos y haremos una valoración de tu potencial.*

## Descripción y objetivos:

Esta Misión tiene como objetivo la búsqueda de contactos comerciales (distribuidores, agentes, socios, etc.) según los perfiles solicitados por la empresa participante en el mercado objetivo.

Esta misión es de carácter plurisectorial.

## Más información:

CÁMARA DE COMERCIO, INDUSTRIA Y SERVICIOS DE TERRASSA  
C/ Blasco de Garay 29-49  
08224, Terrassa  
Tel: 937339833

E-mail: Iolanda Pujol [ipujol@cambraterrassa.org](mailto:ipujol@cambraterrassa.org)

Consulta el Plan de Misiones de todas las Cámaras de Cataluña: [www.paicambres.org](http://www.paicambres.org)





## OPORTUNIDADES DE MERCADO:

### ¿POR QUÉ ISRAEL?



Israel es la cuarta economía de oriente medio. Con un crecimiento económico del 3,3% tiene uno de los niveles de vida más elevados de la región y cuenta con una economía diversificada y tecnológicamente avanzada.

La industria representa en total 26,6% de su PIB. Las industrias de alta tecnología (aeronáutica, electrónica, telecomunicaciones, software, biotecnología) representan aproximadamente el 40% del PIB.

Israel tiene apenas 8 millones de habitantes, pero cuenta con más de 4.000 startups tecnológicas consolidando al país como uno de los principales centros de innovación y emprendimiento a nivel global después de Silicon Valley, situándose como el país con la mayor concentración de innovación e iniciativa empresarial del mundo.

Los sectores que ofrecen más oportunidades son:

**Agricultura:** En Israel, se está trabajando en los sectores de la agrotecnología y las tecnologías del agua, que son sectores altamente innovadores y con una I+D intensiva, ofreciendo a las empresas oportunidad para adquirir soluciones, buscar socios para proyectos conjuntos y buscar distribuidores.

**Alimentación y productos gourmet:** Israel es considerado un país líder en innovaciones en FoodTech y cuenta con 226 empresas en este sector. Durante las dos últimas décadas, las empresas israelíes han estado al frente de la innovación en las industrias de la salud y la nutrición. Las empresas tienen la oportunidad de adquirir soluciones dentro de este sector, cooperar con empresas israelíes en proyectos conjuntos y encontrar canales de distribución en los mercados de Israel y su conexión con Estados Unidos.

**Automoción y moto:** Israel dispone de soluciones avanzadas en dispositivos móviles, análisis de datos, comunicaciones inalámbricas, imágenes y IoT, que aplican a los siguientes sectores: movilidad eléctrica (vehículos eléctricos, baterías), movilidad autónoma (vehículo autónomo, seguridad activa, aviones no tripulados y sensores), movilidad inteligente (big data, aparcamiento, gestión de flotas, navegación, movilidad compartida, coche conectado) y tecnología del automóvil.

**Energía y recursos:** Israel tiene como prioridad la reducción del carbón y su sustitución por energías renovables y gas. Las empresas israelíes han desarrollado soluciones en energía eólica, solar térmica, fotovoltaica, eficiencia energética y biocombustibles. Las empresas tienen la oportunidad de adquirir soluciones energéticas, cooperar con empresas israelíes en proyectos conjuntos y encontrar canales de distribución.





**Industria 4.0 e impresión 3D:** Israel se está convirtiendo en un centro mundial de IoT. Actualmente hay alrededor de 369 empresas y startups en un sinfín de mercados, tales como el Agrotech, asistencia sanitaria, transporte, hogares inteligentes y productos de consumo. El ecosistema IoT israelí proporciona una gran oportunidad para las empresas y los inversores que buscan implementar soluciones avanzadas y formar parte de la revolución de la Industria 4.0.

**Metalurgia y productos metálicos:** La industria del metal en Israel está formada por dos subsegmentos primarios: metales básicos y productos metálicos. En la actualidad hay decenas de empresas israelíes que suministran productos y servicios metálicos para la industria aeroespacial. La mayoría de estas empresas se especializan en el mecanizado, productos metálicos precisos, montaje de aeronaves y componentes estructurales de aeronaves. Las oportunidades para las empresas están en el segmento de los componentes metálicos de precisión.

**Salud y equipamientos médicos:** Israel ha desarrollado soluciones innovadoras en los subsectores de procesamiento de imágenes digitales, láseres médicos, diagnóstico precoz, equipamiento quirúrgico inteligente y aplicaciones médicas. Las empresas tienen la oportunidad de adquirir soluciones, cooperar con empresas israelíes en proyectos conjuntos y encontrar canales de distribución en los mercados de Israel y su conexión con Estados Unidos.

**TIC y transformación digital:** El sector Fintech está creciendo rápidamente con instituciones financieras globales que han establecido sus centros de I + D y aceleradoras en Israel. Destacan los siguientes subsectores: comercio e inversiones, transacciones, big data analytics, moneda digital (blockchain), tecnologías reguladoras, cumplimiento y gestión de riesgos, pagos electrónicos y dinero electrónico, lucha contra el fraude y la autenticación, lending, seguros (Insurtech).

**Si tu sector no sale reflejado, consúltanos y valoraremos tu oportunidad.**

### ¿Qué os ofrecemos?

- ✓ Reunión con el responsable del mercado de Israel de la Cámara de Comercio de Terrassa y ACCIÓ para evaluar la actividad y el objetivo de la empresa participante.
- ✓ Agenda individualizada elaborada por nuestros colaboradores a destino.
- ✓ Soporte logístico de organización y tramitación de la documentación requerida.
- ✓ Amplio abanico de productos específicos que os pueden ayudar a hacer más rentable la acción.
- ✓ Seguimiento personalizado de la acción comercial.
- ✓ Acompañamiento de un técnico de la Cámara de Comercio de Terrassa durante el viaje y a visitas, si así lo requiere la empresa.





**Datos de participación:**

- ✓ Cuota de participación **650 € (+IVA)**
- ✓ Precio de agenda en destino:
  - **Agenda a Israel 800 €+IVA (consultar precios para empresas fuera de Cataluña)**

**Destinatarios:**

Empresas que deseen abrir mercado, buscar socios comerciales, distribuidores, clientes, etc.

**Requisitos:**

Abierto a cualquier empresa, previo filtro de las oportunidades del país de destino.

**Más información:**

CÁMARA DE COMERCIO, INDUSTRIA Y SERVICIOS DE TERRASSA  
C/ Blasco de Garay 29-49  
08224, Terrassa  
Tel: 937339833  
E-mail: Iolanda Pujol [ipujol@cambraterrassa.org](mailto:ipujol@cambraterrassa.org)

Atentamente,

Departamento Internacional  
Cámara de Comercio, Industria y Servicios de Terrassa.





## CONDICIONES DE PARTICIPACIÓN

1. El **objetivo** de la acción es promover la internacionalización de la empresa participante. Quedan, así, excluidas las empresas que no persigan este objetivo.
2. Para poder preparar adecuadamente los contactos, la empresa se compromete a aportar **toda la información** que se le solicite dentro la fecha fijada por los organizadores a:  
Iolanda Pujol  
Cámara de Comercio de Terrassa, Departamento Internacional  
C/ Blasco de Garay, 29-49  
Tel.: 937339833  
Correo electrónico: [ipujol@cambraterrassa.org](mailto:ipujol@cambraterrassa.org)
3. La solicitud de participación solo se considerará firme con la recepción del **formulario de inscripción** debidamente rellenado y el justificante de pago correspondiente a la cuota de participación. (+IVA)
4. **Forma de pago:**
  - A través de transferencia bancaria donde figure como concepto “Misión Directa a Israel 2020” al número de cuenta:  
**IBAN: ES17 0081 5098 65 0001052607**  
**SWIFT CODE: BSABESBB**
5. El criterio de selección de las empresas participantes será el siguiente:
  - La idoneidad del producto en el mercado objetivo.
  - La fecha de llegada de la inscripción (hoja de inscripción y comprobante del pago).
  - Tendrán prioridad las empresas de los sectores objeto de negocio en el mercado a visitar y las que soliciten las agendas en todos los países.Se informará a las empresas seleccionadas. A las empresas no seleccionadas se les devolverá la cuota de participación y se les notificará las razones de exclusión.
6. La empresa se compromete a mantener las entrevistas de trabajo que se hayan programado de acuerdo con la información y las instrucciones suministradas.
7. Dado el caso que la empresa requiera de los servicios de un intérprete el coste adicional irá a cargo de la empresa.
8. Toda alteración del viaje, vuelos, fechas, itinerarios, deberá ser previamente autorizado por el director de la Misión.
9. En caso de **cancelación por parte de la empresa:**  
La cuota de participación **no se devolverá**.  
La penalización del coste de la agenda de contactos será del 100% en caso que nuestro colaborador a destino haya empezado las tareas de preparación de la agenda.



De los gastos ocasionados con la agencia de viajes, la empresa será directamente responsable.

