



MISSIÓ COMERCIAL

Marroc, Algèria i Tunísia
Del 30 de gener al 8 de febrer de 2019

La Cambra de Comerç, Indústria i Serveis de Terrassa, en el marc del Pla d'Acció Internacional 2019 del Consell General de Cambres de Catalunya, amb la cooperació dels seus col·laboradors a Casablanca i Alger, organitzen una Missió Comercial a Marroc, Algèria i Tunísia del 30 de gener al 8 de febrer de 2019.

Aquesta missió comercial és de caràcter multisectorial.

Es visitaran, entre d'altres, les ciutats de **Casablanca, Alger i Tunísia** segons les agendes individuals preparades específicament per la Cambra per a cada empresa.

Data límit d'inscripció: 14 de desembre de 2018

Més informació

CAMBRA DE COMERÇ, INDÚSTRIA I SERVEIS DE TERRASSA
C/ Blasco de Garay 29-49
08224, Terrassa
Tel: 937339833

E-mail: Montse Llimós mllimos@cambraterrassa.org





Oportunitats de mercat :

PER QUÈ MARROC?



Marroc és un mercat molt atractiu per a les exportacions del nostre país gràcies a la seva situació geogràfica, la complementarietat entre la seva economia i l'espanyola, i el gran creixement econòmic que està experimentant aquest país en els últims anys.

Els recents acords comercials bilaterals (especialment amb el món àrab), han convertit el Marroc en una atractiva plataforma de producció i distribució.

Marroc també s'ha mantingut relativament allunyat de la crisi internacional tot i l'estreta vinculació que manté amb el seu soci econòmic principal: la Unió Europea.

Existeix un important nínxol de mercat en el sector serveis, encara que els béns de consum i industrials també tenen molta força en l'economia marroquina.

PER QUÈ ALGÈRIA?



Algèria és un mercat de gairebé trenta-nou milions d'habitants. La zona nord del país concentra la major part de la població, així com els principals centres econòmics.

Els sectors més importants per a les empreses espanyoles exportadores són: ferroviari, maquinària i materials per a la construcció (tant obra civil com habitatges), aparells mecànics i elèctrics (arran de l'escassa producció local), transport marítim, automòbils i vehicles de transport, agroalimentari, plàstics, aparells elèctrics, medicaments i equipament hospitalari, energies renovables i gestió de residus.





PER QUÈ TUNÍSIA?



Tunísia és un mercat d'11 milions d'habitants, dos milions i mig dels quals viuen a la capital, Tunis.

El país posseeix una economia oberta amb un comerç exterior que va representar el 91% del PIB l'any 2016 (segons el Banc Mundial). Fins a la crisi de 2011, el país va seguir una política d'obertura econòmica i va firmar un acord d'associació amb la Unió Europea, que suprimia les barreres aranzelàries i comercials de la majoria de les mercaderies.

La balança comercial del país és estructuralment deficitària.

Els seus principals socis per a la importació i l'exportació són la Unió Europea i la Xina. El comerç a través de fronteres es veu amenaçat per la fràgil situació que travessa Líbia. França segueix essent el principal proveïdor i client de Tunísia.





Què us oferim?

- ✓ Reunió amb el responsable dels mercats de Marroc, Algèria i Tunísia de la Cambra de Comerç de Terrassa per avaluar l'activitat i l'objectiu de l'empresa participant.
- ✓ Agenda individualitzada elaborada pels nostres col·laboradors a destí.
- ✓ Suport logístic d'organització i tramitació de la documentació necessària.
- ✓ Ampli ventall de productes específics que us poden ajudar a fer més rendible l'acció.
- ✓ Seguiment personalitzat de l'acció comercial.
- ✓ Acompanyament d'un tècnic de la Cambra de Comerç de Terrassa durant el viatge i a visites si així ho requereix l'empresa.

Dades de participació:

- ✓ Quota de participació **650 € (+IVA)**
- ✓ Preu d'agendes en destí:
 - **Marroc** : 850 €
 - **Algèria** : 975 €
 - **Tunísia** : 950 €
- ✓ Data límit d'inscripció: 14 de desembre de 2018.
- ✓ Places limitades

Destinatari:

Empreses que desitgin obrir mercat, buscar socis comercials, distribuïdors, clients, etc.

Requisits:

Obert a qualsevol empresa, previ filtre de les oportunitats al país de destí.

Més informació

CAMBRA DE COMERÇ, INDÚSTRIA I SERVEIS DE TERRASSA
C/ Blasco de Garay 29-49
08224, Terrassa
Tel: 937339833

E-mail: Montse Llimós mllimos@cambraterrassa.org

Ben atentament,

Departament Internacional
Cambra de Comerç, Indústria i Serveis de Terrassa





CONDICIONS DE PARTICIPACIÓ

1. L'**objectiu** de l'acció és promoure la internacionalització de l'empresa participant. Queden, doncs, excloses les empreses que no persegueixin aquest objectiu.
2. Per tal de poder preparar adequadament els contactes, l'empresa es compromet a aportar **tota la informació** que se li sol·liciti dins la data fixada pels organitzadors a:
Montse Llimós
Cambra de Comerç de Terrassa, Departament Internacional
C/ Blasco de Garay, 29-49
Tel.: 937339833
Adreça electrònica: mllimos@cambraterrassa.org
3. La sol·licitud de participació només es considerarà ferma amb la recepció del **formulari d'inscripció** degudament emplenat i el **justificant del pagament** corresponent a la quota de participació (+IVA)
4. **Forma de pagament:**
 - Per transferència bancària on figuri com a concepte "Missió Comercial a Marroc, Algèria i Tunísia 2019" al compte número:
IBAN: ES17 0081 5098 65 0001052607
SWIFT: BSABESBB
5. El **criteri de selecció** de les empreses participants serà el següent:
 - La idoneïtat del producte al mercat objectiu.
 - La data d'arribada de la inscripció (full d'inscripció i comprovant del pagament).
 - Tindran prioritat les empreses dels sectors que tinguin sortida en el mercat objectiu i les que sol·licitin agenda d'entrevistes a tots els països de la Missió.Es comunicarà a les empreses seleccionades. A les empreses no seleccionades se'ls retornarà la quota de participació i rebran una comunicació amb les raons de l'exclusió.
6. L'empresa es compromet a mantenir les entrevistes de treball que s'hagin programat d'acord amb la informació i les instruccions subministrades.
7. Donat el cas que fos necessari la contractació d'un intèrpret, el cost addicional dels seus serveis aniran a càrrec de l'empresa.
8. Tota alteració en el viatge com dates, vols, itineraris, haurà de ser prèviament autoritzada pel director de la Missió.
9. En cas de **cancel·lació de l'empresa:**
 - La quota de participació no es retornarà.
 - La penalització del cost de l'agenda de contactes serà del 100% en cas que el nostre col·laborador a destí hagi començat les tasques de preparació de l'agenda.
 - De les despeses ocasionades amb l'agència de viatges, l'empresa en serà directament responsable.

